Innovation, Digitalisierung und der **persönliche Kontakt** – auf diesen Eckpfeilern baut unser Auftraggeber, ein **Logistik-Unternehmen in Großraum Innsbruck (top Anbindung öffentlicher Verkehr)**, seinen Erfolg. Zur Erweiterung des Teams suchen wir einen/eine

SALES MANAGER

SPANIEN (m/w/d)

IHR AUFGABENGEBIET

- Aufbau neuer Kundenbeziehungen, sowie Erschließung von Vertriebschancen in der Transportlogistik
- Entwicklung von maßgeschneiderten Verkaufsstrategien für die Kunden
- Marktanalyse und Identifikation von Wachstumschancen

IHR PROFIL

- Sehr gute Spanisch-Kenntnisse, gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse
- Begeisterung für die Logistik-Branche und erste Verkaufserfahrungen
- Reisebereitschaft und eine hohe Kommunikationsfähigkeit
- Professionelles Auftreten, Zielstrebigkeit und Verhandlungsgeschick
- Offene, dynamische und kontaktfreudige Persönlichkeit

UNSER KUNDE BIETET

- Überdurchschnittliches Fixgehalt, sowie leistungsorientierte Prämien
- Motivierendes Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und eine offene, teamorientierte Unternehmenskultur mit guter Work-Life-Balance
- Selbstorganisation von Büro-, Homeoffice- und Kundenbesuchszeiten, damit es gut für Sie und gut fürs Geschäft ist
- Zahlreiche Benefits

Mag. Armin Schwarz freut sich auf Ihre Bewerbung mit der **Job-ID 23088** per E-Mail an **bewerbung@consalt.at** und informiert Sie natürlich gerne über die weiteren Details zur Stelle sowie zum Bewerbungsablauf.