

Unser Auftraggeber zählt zu den **führenden Energieanbietern Österreichs** und ist international erfolgreich mit **hochwertigen und nachhaltigen Energielösungen**, als auch mit **Energieträgern der Zukunft**. Für den Vertriebsinnendienst am **Standort Innsbruck** suchen wir nun eine/n engagierte/n (m/w/d)

TEAMKOORDINATOR VERTRIEBSINNENDIENST

IHR AUFGABENGEBIET

- Aktive Mitarbeit im Tagesgeschäft (Telefonverkauf, Betreuung des Kundenstamms, Kundenakquise, etc.)
- Weiterentwicklung und Stärkung des Teams
- Verantwortung zur Umsetzung und Optimierung festgelegter Verkaufsstandards
- Sicherstellung der Monats- und Jahresziele
- Personalplanung
- Durchführung von Marktrecherchen

IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb
- Kooperative, kommunikative und empathische Persönlichkeit mit Verhandlungsgeschick
- Begeisterung für aktiven Telefonvertrieb und Kundenbetreuung
- Gute MS-Office Kenntnisse

IHRE BENEFITS

- Sicherer Arbeitsplatz in einem international erfolgreichen Unternehmen
- Laufende Weiterbildungs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Steuerlich begünstigte Zukunftsvorsorge
- Tank-Rabatte
- Hohe Wertschätzung für Leistung und Persönlichkeit
- Regelmäßige Teamevents
- **Bruttogehalt von € 42.000,- zzgl. Prämien (Überzahlung möglich)**

Anja Scherer freut sich auf Ihren Lebenslauf mit der **Job-ID 23079** per E-Mail an **bewerbung@consalt.at** und informiert Sie natürlich gerne über die weiteren Details zur Stelle, zu unserem Kunden sowie zum Bewerbungsablauf.