

Der Store unseres Kunden dient als **Inspirationsquelle** und **Kommunikationsplattform** für die **nationalen** und **internationalen Besucher**. Seine **Imagebildung** und **Vermarktung** baut auf den Mitarbeitern und der hohen **Dienstleistungs-** und **Erlebnisqualität**. In den Bereichen **Kunst & Kultur**, **Entertainment**, **Gastronomie** sowie **Retail** wird den Gästen **erstklassiges Service** und **hohe Kundeorientierung** geboten. Werden Sie Teil der **weltweit erfolgreichen Marke** aus **Tirol** am Standort **Innsbruck** als

VERKAUFS-TEAMLEITER (m/w/d)

IHR AUFGABENGEBIET

- Begeisterung der Kunden für die Produkte und Schaffung eines besonderen Einkaufserlebnisses
- Führung und Motivation des Verkaufs-Teams als Store-Coach
- Organisation von Verkaufstrainings zusammen mit der Store-Leitung und dem Training-Team
- Professionelle Kundenberatung, Warenpräsentation und aktives Verkaufen

IHR PROFIL

- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung in einem multikulturellen Einzelhandelsumfeld
- Den Willen, Ihre Karriere voranzutreiben und sich weiterzuentwickeln
- Ein ausgeprägtes Gespür für Styling
- Eine kommunikative, herzliche, gewinnende und vertrauensvolle Art
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, jede weitere Sprache von Vorteil

Da in dieser Ausschreibung mehrere Positionen zu besetzen sind, ist eine Anstellung sowohl **Teilzeit** (mind. **20 Wochenstunden**) als auch **Vollzeit** möglich. Für diese Position beträgt das **Bruttomonatsgehalt € 2.100,- (Vollzeit-Basis)**. Es erwarten Sie ein **moderner Arbeitsplatz** und ein **attraktives Gehaltspaket mit zahlreichen Sozialleistungen, einer Kantine und verschiedenen Vergünstigungen**.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit der **Referenznummer 22086** per E-Mail an **bewerbung@consalt.at** und informieren Sie natürlich gerne über die weiteren Details zur Stelle, zu unserem Kunden sowie zum Bewerbungsablauf. Selbstverständlich behandeln wir sämtliche Daten diskret und halten Ihre gewünschten Sperrvermerke ein.