

Sie sind auf der Suche nach einer abwechslungsreichen, verantwortungsvollen Position im Vertrieb und bringen Verkaufserfahrung mit? Unser Auftraggeber ist Teil eines **führenden Medienverlags** und sucht für den Standort **Innsbruck** ab sofort einen verkaufsstarken

KEY ACCOUNT MANAGER (m/w/d)

IHR AUFGABENGEBIET

- Nachhaltige Betreuung und weiterer Ausbau von Kundenbeziehungen
- Erarbeitung und erfolgreiche Umsetzung von innovativen Kampagnen und Verkaufsstrategien
- Identifikation und Realisierung von Cross- und Up-Selling Potenzialen
- Produktentwicklung und Einführung neuer, innovativer Lösungen
- Führung und Weiterentwicklung der Mitarbeiter

IHR PROFIL

- Erfahrung in der Betreuung von Key Accounts
- Erste Führungserfahrung mit Budgetverantwortung wünschenswert, idealerweise in der Medienbranche
- Sicheres und professionelles Auftreten sowie Freude am Verkauf
- Überzeugungskraft, sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Selbständige und proaktive Arbeitsweise
- Unternehmerische Denkweise

Unser Kunde bietet Ihnen einen langfristigen und sicheren Arbeitsplatz mit spannenden Aufgaben. Das Bruttojahresgehalt für diese Position beträgt **€ 80.000,- plus Dienstfahrzeug** zur privaten Nutzung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit der **Referenznummer 21017** per E-Mail an **bewerbung@consalt.at** und informieren Sie natürlich gerne über die weiteren Details zur Stelle, zu unserem Kunden sowie zum Bewerbungsablauf. Selbstverständlich behandeln wir sämtliche Daten diskret und halten Ihre gewünschten **Sperrvermerke** ein.