



Unser Kunde, ein innovatives Unternehmen im Bereich Haus- und Gebäudeleittechnik, welches hochwertige Produkte und exzellente Dienstleistungen bietet, sucht zum weiteren Ausbau seiner Organisation in **Wien** eine/n

Key Account Manager/in (Sicherheitstechnik / Hausleitsysteme)

Ihr Aufgabengebiet

- Professionelles Key Account-Management im Sinne einer umfassenden Kundenbetreuung
- Kompetente technische und kaufmännische Beratung
- Projektgewinnung & Neukundenakquise
- Aktivierung, Aufbau und Vertiefung von Kundenkontakten
- Optimierung von Kundenprozessen - Kundenentwicklungsplanung
- Laufende Analyse und Beobachtung des Marktes
- Ergebnis- und Umsatzverantwortung

Ihr Profil

- Mehrjährige einschlägige und erfolgreiche Vertriebserfahrung
- Fachspezifisches, technisches Wissen sowie Branchenerfahrung im relevanten Bereich
- Hohes kaufmännisches Verständnis
- Kompetentes und verbindliches Auftreten & Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Eigenverantwortliche und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Positive Grundeinstellung gepaart mit Aufgeschlossenheit, Teamorientierung und Belastbarkeit

Unser Kunde bietet einen langfristigen Arbeitsplatz mit einem Bruttojahresgehalt von **€ 65.000,- + flexiblem Gehaltanteil**, Dienstwagen, Laptop und Handy plus einer möglichen Überzahlung laut Qualifikationsprofil bzw. einschlägiger Berufspraxis.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Foto und Zeugnissen unter Angabe der **Ref.-Nr. 17117** per E-Mail an **bewerbung@consalt.at**. Gerne informieren wir Sie unter Einhaltung höchster Diskretion sowie Sperrvermerken in einem persönlichen Gespräch über weitere Details.

facebook.com/consalt.at

conSALT
PERSONALMANAGEMENT

conSALT Personalmanagement GmbH
Grabenweg 3, 6020 Innsbruck
Telefon 0512 548899 www.consalt.at